


28. oktober 2014



Det Grønne Iværksætterhus, InnoBYG & Smith Innovation
inviterer til netværksmøde om bæredygtigt byggeri

Fra lokal til regional forretning

**Opsamlingsnotat for
netværksarrangementet afholdt
21. oktober på Teknologisk Institut**

Formålet med netværksarrangementet

Det Grønne Iværksætterhus, Innobyg og Smith Innovation inviterede byggeriets virksomheder til det første i en række netværksmøder om bæredygtighed og forretningsnetværk i Region Sjælland.

Formålet med mødet var, at høre hvordan I oplever at arbejde med bæredygtighed, hvordan I godt kunne tænke jer at arbejde med bæredygtighed fremadrettet, og hvilke udfordringer I oplever i jeres daglige virke, når det kommer til at få implementeret bæredygtighed i jeres forretning.

Et andet vigtigt output af mødet var jeres bud på, hvordan et fagligt forretningsnetværk kan bidrage til udviklingen inden for bæredygtigt byggeri, og ikke mindst hvordan jeres virksomheder kan spille en rolle.

Denne opsamling har til formål at have en fælles erindring af mødet og vil indgå i arbejdet med at fortsætte netværket.

Program for eftermiddagens netværksmøde:

16.00	Velkomst ved "Det grønne iværksætterhus"
16.10	Inspirationsoplæg v. Ole Møller, Projektdirektør for NærHeden i Høje Taastrup Med udgangspunkt i NærHeden præsenteres deltagerne for en konkret regional case, hvor der er fokus på bæredygtig byggeri. Oplægget er vinklet, så du som SMV kan se forretningspotentiale og behovet for at finde sammen på nye måder med dine regionale kolleger.
16.40	Oplæg: Udvikling i mindre virksomheder, hvad er de typiske udfordringer og hvordan kan de overvindes? v. Smith Innovation og med afsæt i Realdanias initiativer innovationsradar.dk og TEST - din bæredygtige løsning til byggeriet.
16.55	Hvordan kan vi fremadrettet opnå synergi mellem vores forretninger? Inddragelse af virksomhederne i forhold til at formulere, hvordan et netværk kunne give værdi for dem. <i>Faciliteret af Smith Innovation</i>
17.40	Fælles opsamling og debat
18.00	Netværkscafé med drikkevarer og snacks

Oplæg v. Ole Møller, Projektdirektør for Nærheden

Ole Møller fortalte om udviklingen af bydelen Nærheden, der skal bygges ved Hedehusene. Her er et udsnit af de pointer Ole fremhævede på mødet. Hele præsentationen er vedhæftet mailen.



Oplæg v. Mie Wittenburg, Innovationsradar.dk/Smith Innovation

Mie fortalte om Realdania-initiativet Innovationsradar.dk, der er sat i verden for at bygge bro mellem byggeriets udviklingsprojekter og den kapital, der er tilgængelig i private fonde og offentlige tilskudsordninger.

Gennem initiativets levetid er der blevet gjort nogle tværgående erfaringer, som Mie præsenterede, med udgangspunkt i nogle analyser udarbejdet i regi af Innovationsradar.dk.

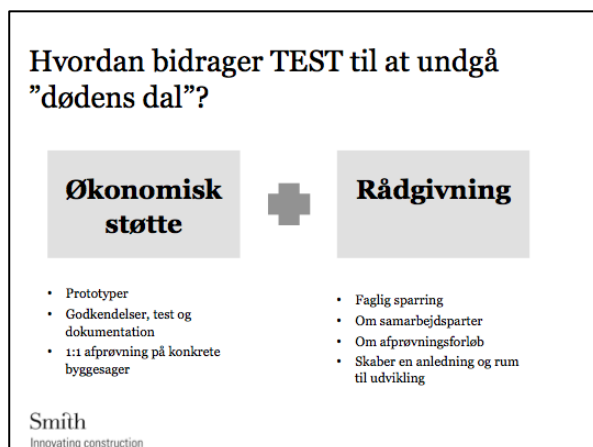
Analysen "Innovation i vækstlaget" og pjecen "Fra idé til kapital" er begge tilgængelige på innovationsradar.dk under nyheder.



Oplæg v. Simone Kongsbak, TEST/Smith Innovation

Simone fortalte om TEST- din bæredygtige løsning til byggeriet – en Realdania støtteordning, der hjælper virksomheder med at teste og dokumentere byggeløsningers bæredygtige egenskaber, så "dødens dal" overvindes og markedsovergang sandsynliggøres.

Mange erfaringer fra TEST kan overføres til de problemstillinger byggeriets virksomheder oplever i dag, når de gerne vil arbejde med bæredygtige byggeløsninger.

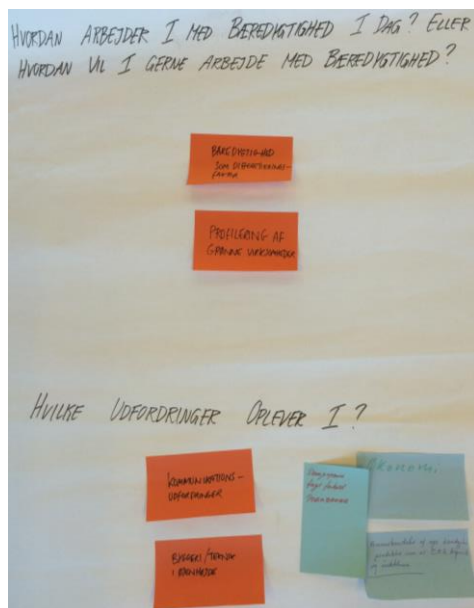
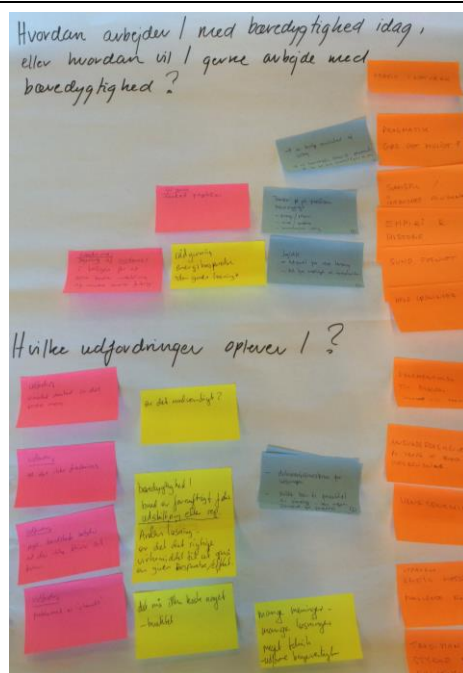


Arbejdet med bæredygtighed og oplevede udfordringer

Individuelt og i grupper brainstormede I på, hvordan I arbejder med bæredygtighed gennem jeres forretninger i dag, og hvordan I godt kunne tænke jer at arbejde med bæredygtighed fremadrettet. I plenum blev jeres overvejelser og idéer præsenteret og diskuteret. Det følgende er en opsamling på de input, I noterede på post-its.

Hvordan arbejder I med bæredygtighed i dag?

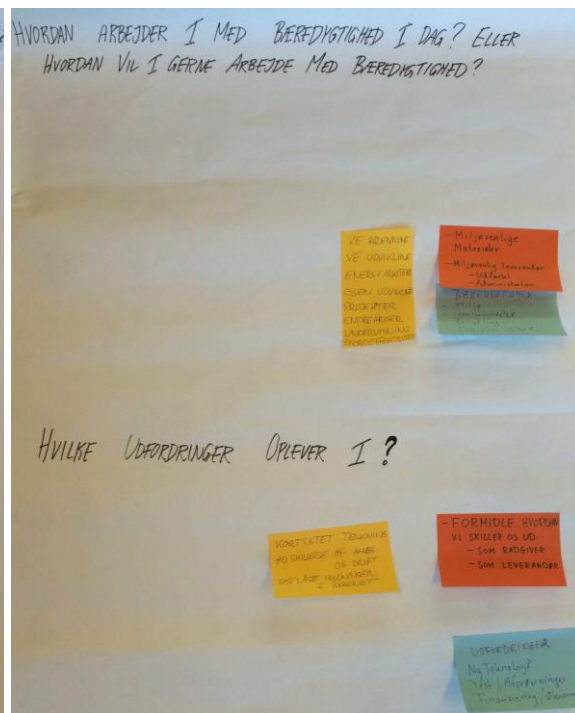
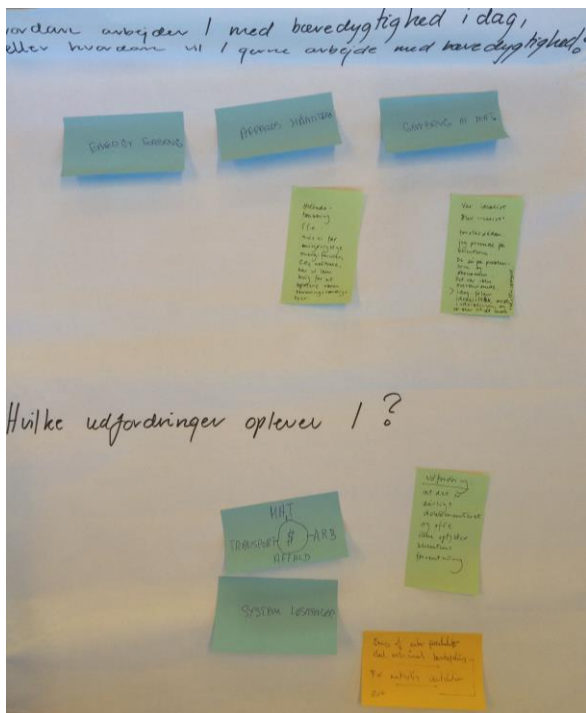
- Rådgivning
- Energibesparelse
- Sund fornuft
- Arbejde med konkrete projekter
- Arbejde med styring af systemer i boligen for at opnår bedre indeklima og mindre energiforbrug
- Energiforbrug
- Affaldshåndtering
- Genbrug af materiale
- Var idealistisk, blev realist
 - Jeg prøvede på klienterne
 - De så problemerne og økonomien
 - Det var ikke overbevisende
 - I dag: følger idealistisk med i udviklingen og er klar til at levere ved efterspørgsel
- Arbejde med bæredygtighed
 - Miljø
 - Genanvendelse
 - Recycling
 - Energifølsomhed
- Energiarkitekt
- Egen udvikling
- Projekter
- Entrepriser
- Undervisning
- Energieffektivitet
- Miljøvenlige materialer
- Miljøvenlig leverandør
 - Udførsel
 - Administration
- Profilering af grønne virksomheder



Hvordan vil I gerne arbejde med bæredygtighed?

- Arbejde i netværk
- Pragmatik – gør det muligt!
- Samspil/ indbyrdes påvirkning
- Hele løsninger
- Tiltag der giver hurtige resultater
- At bæredygtighed bliver en parameter på lige fod med kvalitet, pris m.m.
- Tanker omkring bæredygtig produktion:
 - Energi/strøm
 - Vand/genbrug
 - Råmaterialevalg
- ”Den gode løsning”
- Helhedstænkning
 - Hvis vi får miljørigtige energiformer der er CO₂-neutrale, har vi ikke behov for at spolere vores bevaringsværdige byer.
- Vedvarende rådgivning
- Vedvarende udvikling
- Bæredygtighed som differentieringsfaktor

I samme øvelse kom I også med bud på, hvilke udfordringer I oplever i jeres arbejde med bæredygtighed i byggeriet. I det følgende er jeres overvejelser indplaceret under seks forskellige temaer, der trådte frem, da vi gennemgik jeres post its.



Hvilke udfordringer oplever I? (I)		
<i>”Man gør som man plejer”</i>	<i>Mangel på overblik over løsninger, teknologier og mulige sammenkoblinger</i>	<i>Test og dokumentation</i>
<ul style="list-style-type: none"> • Vanetænkning • Tradition er både en styrke og en begrænsning • Det må ikke koste noget • Påvirker kvaliteten • Er det nødvendigt? • Er det det rigtige virkemiddel til at opnå en given besparelse/effekt? • Hvad er fornuftigt? • Udskiftning eller rep. • Kortsigtet tænkning • Adskillelse af anlæg og drift • Fastlåse holdninger i byggeriet 	<ul style="list-style-type: none"> • Mange meninger • Mange løsninger • Meget teknik • Ny teknologi • Fragmentarisk tilgang til byggeri (Prod.>< Prod.) • Systemløsninger 	<ul style="list-style-type: none"> • Dokumentationskrav for løsningen • Hvilke krav til produktet er rimelige? • Ingen standard for produktet • At der ikke forskrives • Manglende kendskab betyder at der ikke bliver sat krav • At det er dårligt dokumenteret og ofte ikke opfylder klienternes forventninger • Test / Afprøvninger

Hvilke udfordringer oplever I? (II)		
<i>Manglende økonomi/kapacitet</i>	<i>Formidling</i>	<i>Løsningers delkomponenter</i>
<ul style="list-style-type: none"> • mangel på kritisk masse • Umodent marked – derfor koster det mere • Finansiering / Økonomi 	<ul style="list-style-type: none"> • Problemet er ”ukendt” • At formidle hvordan vi skiller os ud • Som rådgiver • Som leverandør • Kommunikationsudfordringer • Byggeri i øjenhøjde • Teknik i øjenhøjde 	<ul style="list-style-type: none"> • Udformning af brugervenlighed • Brug af naturprodukter med minimal bearbejdning, fx naturlig ventilation • Dampspærre • Fugtforhold • Parabener

Ønsker til netværket fremadrettet

Til slut blev I bedt om at udtrykke jeres ønsker til et fremtidigt forretningsnetværk i Region Sjælland. Jeres nedfældede overvejelser fortalte os noget om 1) Kendetegn – Hvad er det for særegne netværket gerne skulle have? 2) Potentialer og muligheder – Hvilke muligheder åbner sig, når I er flere sammen i et organiseret netværk? 3) Effekt – Jeres ønsker om netværkets indflydelse hos de rammeskabende aktører. Og 4) Format – Hvor tit skal vi mødes, hvordan skal det fungere i praksis, hvilke andre funktionaliteter kan knyttes op på netværket, osv.?

Hvilke ønsker har I til netværket for, at det kan styrke jeres arbejde med bæredygtigt byggeri?			
<i>Kendetegn</i>	<i>Potentia- ler/muligheder</i>	<i>Effekt</i>	<i>Format</i>
<p>Ekspertbaseret netværk</p> <p>Anvendelsestekniske forhold skal præsenteres af eksperter</p>	<p>Netværket skal vokse gennem hinandens netværk</p> <p>Skabe nye relationer og resultater → Øget omsætning</p> <p>Konsortiedannelse?</p> <p>Følg op på kontakt til Ole / Nærheden</p> <p>Vi køber et jordlod i Nærheden og viser vores løsning</p>	<p>Nå igennem til bygherre -> få dem til at lytte, få dem i tale</p> <p>Netværket kan overvåge udbudsmarkedet</p> <p>Politisk indflydelse</p> <p>Gribe momentum og politisk / borgernes opmærksomhed</p>	<p>Faciliteret netværk, der strækker sig over længere tid</p> <p>Tidspunkt for første møde er godt valgt</p> <p>Synlighed via netværk på nettet → "LinkedIn" for netværket</p>

Næste skridt

På mødet blev der udvist stor interesse for et grønt forretningsnetværk, og derfor vil Det Grønne Iværksætterhus, Innobyg og Smith Innovation arbejde videre med jeres input og arbejde på at skaffe midler til at fortsætte netværket.

I vil alle modtage information, når vi er kommet videre i arbejdet.